



Key Account Manager (w/m/d)

GW Cosmetics ist Pionier und Weltmarktführer im Bereich der Augenbrauen- und Wimpernfarbe. Wir entwickeln und vertreiben Marken und Kosmetikprodukte weltweit. Partner innerhalb und außerhalb Österreichs vertrauen seit über 90 Jahren auf unsere innovativen Produktkonzepte. Wir sind ein stabiles und erfolgreiches, österreichisches Unternehmen.

Wir suchen eine strahlende Persönlichkeit, die von der Kosmetik-Branche beseelt ist und mit Leidenschaft und Energie unsere Kunden betreut.

Key Account Manager (w/m/d)

Diese spannenden Aufgaben erwarten Dich

- Als Key Account Manager übernimmst du die Verantwortung für die umfassende Betreuung der nationalen und internationalen Key Accounts in der jeweiligen Region
- Du steuerst die strategische Weiterentwicklung der Kunden mit dem Ziel der nachhaltigen Umsatzsteigerung
- Du bist für das Business Development in deinem Bereich sowie die Weiterentwicklung von bestehenden Kunden und Netzwerken zuständig
- Du bist verantwortlich für das Screening neuer Märkte und Marktbeobachtungen sowie Storechecks
- Die Akquise von Neukunden und neuen Ländern bereitet dir Freude
- Du arbeitest bei der Entwicklung der jeweiligen Vertriebsstrategie sowie der regionalen Umsetzung (Aktivitäten, Maßnahmen, etc.) mit
- Umsatzanalysen inkl. Auswertungen gehören auch dazu
- Reisetätigkeit bei Bedarf (z.B. Kundenbesuche, Workshops sowie Unterstützung auf Messen)
- Du bist firmeninterner Sparringspartner und arbeitest insbesondere mit Marketing, Customer Service und Supply Chain
- Reportings und Forecasting für unsere Produktion gehören auch dazu

Deine Stärken

- Erfahrung im Key Account Management (idealerweise Handel, FMCG)
- Betriebswirtschaftliche Ausbildung mit Spezialisierung Sales & Marketing von Vorteil
- Business Englisch, Deutsch, weitere Fremdsprachen sind von Vorteil
- Sehr gute EDV-Anwenderkenntnisse (MS Office, CRM-Erfahrung)
- Teamplayer, Hands-on-Mentalität, Flexibilität, Leidenschaft, hohe soziale Kompetenz
- Spaß an Innovationen, Neuem und Kosmetikprodukten

Unser Angebot

- Du hast die Chance, dich in einer dynamischen und freundlichen Arbeitsatmosphäre eines kreativen Teams, wo Kooperation, Innovation und Flexibilität zu den Kernkompetenzen zählen, weiterzuentwickeln
- Eine äußerst abwechslungsreiche, verantwortungsvolle Tätigkeit in einem erfolgreichen, österreichischen Unternehmen mit attraktivem Produktportfolio (RefectoCil, BeautyLash, MasterLin, Private Label)
- Wertschätzende Strukturen und flache Hierarchien
- Attraktive Sozialleistungen (Essenszuschuss, Work-Life-Balance, Mobile Working, Gesundheit & Fitness, Parkmöglichkeiten, Vergünstigungen, ...)
- Du erhältst von uns einen Firmen-PKW (BMW) und ein Diensthandy & Notebook (Apple) auch zu deiner privaten Nutzung
- Wir bieten gemäß KV ein **Jahresbruttogehalt ab EUR 60.000 auf Vollzeitbasis** mit der Bereitschaft zur Überzahlung je nach Qualifikation und Berufserfahrung

Wir freuen uns auf qualifizierte und motivierte Bewerber:innen!



Key Account Manager (w/m/d)

Additional information

Location **Leopoldsdorf**

Position type **Full-time employee**

Start of work **As of now**

Responsible

Daniela Djordjevic